

福建技能大师风采

福建省职业技能鉴定指导中心 协办

滩涂摄影的民间引领者

——记国家一级摄影师、福建省十大杰出摄影家郑德雄



疫情无情 海峡有情 互联网+人才公共服务再升级

尊敬的广大人事代理单位、代理机构(存档人员):

为贯彻落实党中央、国务院和省委、省政府以及上级有关职能部门关于加强新冠肺炎疫情防控工作的部署要求,更好服务广大人事代理单位、代理机构(存档人员),中国海峡人才市场推行“无接触服务”,进一步升级“互联网+人才公共服务”。

一是“存档证明”网上申办,档案保管在中国海峡人才市场的代理机构(存档人员)(以下简称“代理机构”),可通过中国海峡人才网 www.hxrc.com 首页“人才公共服务”模块中“存档证明开具网上办理”选项或“网上办事大厅”中“出具证明”模块,提交个人的信息,后台审核通过后,可自行下载打印电子存档证明;

二是档案资料复印网上申办,代理机构可通过中国海峡人才网 www.hxrc.com 首页的“网上办事大厅”中“档案资料复印”模块填写相关的信息,提交申请,后台审核通过后,可邮寄复印件的材料到指定地址;

三是“档案资料目录确认书”电子签署,代理机构可通过邮寄的方式补充“档案缺失材料”建档(需附上申请人本人身份证复印件),后台审核通过后,发起“档案资料目录确认书”电子签署到申请人手机,实现全程无接触电子化受理。(友情提醒:代理机构受理的手机号码必须是本人身份证实名制登记的号码。)

“档案缺失材料”邮寄地址:福州市鼓楼区东大路36号福建人才大厦5楼余瑞收(350001),电话:0591-87383061;“就业报到证”、“大中专毕业(毕业研究生)确定专业技术职务任职资格审批表”、“年度考核表”等材料邮寄地址:福州市鼓楼区东大路36号福建人才大厦4楼饶佳收(350001);客服热线:0591-96345。若有新的调整变化,将及时另行通告,敬请关注!给您造成不便,敬请谅解!

在此疫情防控的特殊时期,敬请广大人事代理单位、代理机构(存档人员)继续支持我单位做好工作。不在微信群、朋友圈、微博、QQ等网络社交圈发布传播不可靠信息。任何与中国海峡人才市场人才公共服务相关事项的信息以中国海峡人才网 www.hxrc.com 发布的权威信息为准。

中国海峡人才市场 2020年3月11日

宁德市霞浦县有着全国面积最大、风光最典型、最集中的滩涂。潮起潮落时,曲折蜿蜒的黄金海岸线,描绘出如梦似幻的滩涂画卷。霞浦滩涂四季如画、风光旖旎,浅海滩涂面积达104万亩,有着“中国最美半岛”“中国最美滩涂”等美誉,其独特景观让海内外摄影爱好者趋之若鹜。

从最初的默默无闻到近几年名声大噪,霞浦滩涂摄影已经走过了10多个年头,这离不开摄影爱好者的喜爱,郑德雄便是其中之一员,他被誉为滩涂摄影的民间引领者。1962年出生的他是国家一级摄影师(高级摄影技师),中国摄影家协会会员,中国摄影家协会七代会、八代会代表,美国摄影学会中国代表,福建青年摄影协会副会长,福建省艺术摄影学会副主席,世界画廊摄影家研究会副会长,霞浦县摄影家协会主席,PSAChina“国际摄影十杰”,福建省十大杰出摄影家,曾多次担任全国、国际摄影大赛评委。

热爱摄影 聚焦滩涂之美

“如果家乡不在海边,如果生命中不日日夜夜沉浸在海的滋养中,摄影也许就不会成为我一生的至爱,直至成为我的生活方式。”郑德雄出生于霞浦县一个叫大京的小渔村,大海为他青少年时代提供了丰富的“给养”,包括大海的广阔、雄奇。

20世纪90年代,郑德雄在霞浦开了一家人像摄影馆,他拍摄的人像角度奇巧、光影独特,常有明星剧照的效果,就连当时国内的时尚杂志都用过他拍摄的人像做封面。随后他开始进军婚纱摄影,还开办了化妆班和摄影学校,事业做得风生水起。

商业摄影虽能承载摄影师思想和创意,但对艺术创作自由有着更高追求的郑德雄来说,他需要摆脱商业创作的束缚。沿着家乡绵长的海岸线,滩涂这个题材开始进入他的光影世界。他放弃拍摄孩童

惊涛,聚焦百舸争流的常态性摄影,将相机对准滩涂上渔民的劳作生活和海边四季景观的千变万化,用别开生面的镜头语言、摄影风格和创作理念,呈现滩涂的独特之美。

“滩涂对当地人而言早已司空见惯,当初几乎没有摄影师把目光聚焦在滩涂上。”郑德雄说,喜爱家乡海边的滩涂美景,纯粹是工作之余的个人爱好。千舟竞发、惊涛拍岸早已不乏名家抒写,郑德雄将目光投向滩涂、港汊,内心渴望通过镜头展现大海绚烂瑰丽、变幻莫测的一面。

郑德雄的摄影足迹踏遍霞浦的岸线、岛屿、滩涂、渔村,他不断寻找最佳摄影点位和时间,挖掘出东冲半岛两侧十大最美滩涂集群和东西南北四条摄影路线,这些都为霞浦滩涂摄影往专业化、基地化发展奠定了坚实基础。

孜孜不倦

打响霞浦“中国最美丽滩涂”品牌

郑德雄孜孜不倦地拍摄了数万张以霞浦为主题的风光、人物摄影,这些作品助力霞浦风光打响知名度。照片拍了上万幅,锁在抽屉里,从未给人看。2003年,一个朋友来家中做客,无意间发现这些照片。随后被朋友督促办展,向知名杂志投稿,一时间,郑德雄名声大噪,在各大摄影杂志上崭露头角,几乎囊括了当年所有摄影杂志评选的“十佳优秀摄影师”奖。

自2008年始,在摄影上,郑德雄算真正有了自己的一方天地。那一年,台湾摄影艺术家赵守彦把郑德雄的滩涂摄影系列作品20幅以《我心中的那片海》为名参加第七届台湾“郎静山摄影纪念奖”国际摄影大赛,该赛事面向全球征稿,一届只评1人,郑德雄摘得桂冠;《丰收的日子》获第22届全国摄影艺术展览铜奖;《梦中帆影》获得第5届“影像中国”全国摄影艺术大赛金奖;《海的乐章》入选第11届中国国际摄影艺术展览……

郑德雄在全国、国际摄影大赛、展览中,共获得100多个奖项。包括国际摄影金牌、PSA国际摄影金牌、第五届“影像中国”全国摄影艺术大赛金奖、连续两届获得福建摄影金像奖。2004—2006年连续3

年被评为福建省优秀摄影家;2011年获福建省“技术能手”称号;2012年被福建省人力资源和社会保障厅授予“摄影技能大师工作室”,2012年度获“PSA(中国)国际摄影十杰”称号。

随着郑德雄的拍摄作品在国内外大赛入选,获奖,霞浦滩涂引起了摄影界的注意。在郑德雄的带动下,霞浦“中国最美丽滩涂”的品牌逐渐打响。

霞浦滩涂的美逐渐为世人所知。2010年7月,《数码摄影》推出百期珍藏版,霞浦滩涂风光被评为“十大摄影人必去的摄影圣地”之首,郑德雄拍摄的滩涂风光照作为配图入选这一期杂志。慕名而来的业内顶尖摄影组织——美国摄影学会更是于2010年10月在霞浦建立了创作基地,这是该学会在中国落地的首个创作基地。2013年5月19日,中国邮政发行《美丽中国》普通邮票,共六枚,“霞浦滩涂”入选其中。2013年10月1日,央视《朝闻天下》栏目在霞浦花竹摄影点现场直播壮美的东方日出全过程。

霞浦滩涂在短短几年内成为海内外摄影师“圣地”,这不是郑德雄一个人的功劳,但他的确作出了不可磨灭的贡献。

贴近自然

诠释光与影的魅力语言

摄影的灵魂在于光线,拍海更是如此,因为滩涂景物和颜色都相对单一,唯有光线变化才能产生神奇的效果。滩涂拍摄还受潮汐影响,潮涨一片汪洋,再好的光线也白搭,唯有光线和潮位恰到好处,浪花、船只、人物、水鸟、渔舟等各种动态元素该隐的隐、该现的现,才是按下快门的最佳时机。这样的摄影,从某种意义上说,就是一种等待,等待风生、水起、云归、日落。

他经常思考如何突破创作瓶颈,远与近的透视、黑与白的辩证、彩色与黑白的纹理、高与低的视角转换、抽象与具象的滩涂幻化,“之前是尽量选择高角度,现在也拍些低角度,贴近去拍,拍摄动态的渔民劳作场景。以前主要拍滩涂风光,现在也会去拍海边渔民的生存生活状态,比如拍‘连家船’”。

“原来构图很大胆,有激情,现在反而

更拘谨了;早期作品色彩浓烈,现在喜欢素淡的片子。”这两种感觉都是拍出来的,后期的成分不大,反射光角度适合拍这样一些有特色的照片。这种无关后期的拍摄风格的变化,是他创作风格的一种转变。

除了滩涂摄影作品,值得一提的是他的《船说》,拍的是废船体,他对这一系列作品作了诗意自叙:“最触目惊心的是过去无数风浪留在它身上的伤痕。油漆片片脱落,铁壳锈迹斑斑……有海苔在它身上慢慢爬着,爬过了一道道伤口,爬过了一截截时间,停在了这个略显忧郁的黄昏,停在了我目光和心灵的深处。”他发现这些抽象的图案,似真非真,思考它们所蕴寓着生命的内核,拍出可以激发观者想象的作品。

郑德雄在自述里写道,“从事摄影十多年来,通过镜头,我和自然仿佛有了相互沟通的语言,一种只有我自己明了的语言。开怀时,她邀我直抒胸臆;悲苦时,她容我泼洒情怀。”透过镜头,他不断诠释着光与影的魅力语言。

传承文化 做霞浦滩涂的“文化使者”

结合“滩涂与渔耕文化”摄影活动,

(通讯员 李剑)

科技特派员风采

用心用情助力乡村振兴

——记驻厦门市集美区东孚街道科技特派员罗小文

“小罗来哦,快来店里看看,这是刚开花的蝴蝶兰,色泽很美,你可以带回去摆在家里。”“小罗,多亏听了你直播卖花的建议,花卖的比以前快多了。”走过厦门市集美区东孚街道的一家花卉苗木企业,罗小文常常能听到店家们热情的招呼声。

罗小文是驻东孚街道的科技特派员,2年多来,他一直想方设法帮助当地村民发展花卉苗木产业。起初,罗小文对产业现状一无所知,为了尽快帮助村民,体现自身价值,他迅速组织成立“策划协调”小组,走村入户,调查摸底总结了东孚街道的33家花卉苗木企业、26家农家乐及其他休闲农业类企业,了解企业发展需求,倾听村民的具体困难。

“我本身学的是计算机相关专业,来了之后就一直在琢磨着能不能落实

“互联网+”的产业发展思路。”一次偶然的调研中,罗小文发现商家在大棚里直播卖花。与商家交流后得知,直播电商由于刚刚入驻,没有固定的直播场所,只能在种植大棚里直播,不仅直播效果不好,也无法广泛对接街道的众多花卉种植企业。

罗小文立刻把调查情况向街道汇报,积极协调新的直播基地场所,并为直播电商与企业牵线搭桥。在街道领导及众人的努力下,2019年10月,厦门首个淘宝福建绿植花卉产业直播示范点,也是全国第二个以花木为特色的淘宝官方授权基地挂牌落地东孚。“电商直播帮助花卉苗木企业打开了销售通路,扩充了客户群体,部分商家的销量有了很大的提升。”罗小文说。

花卉苗木企业融资难怎么解决? 罗

忠诚担当 服务“三农”发展

——记南平市光泽县共青村党支部书记杨建华

决战脱贫攻坚

他始终奋战基层第一线,团结和带领广大村民群众在乡村振兴的道路上不断开拓进取,用实际行动践行着一名党员的初心使命。他就是杨建华,南平市光泽县共青村党支部书记。

共青村作为省级贫困村,村集体年收入不到20万元,村民人均年收入不到1万元,最多时有建档立卡贫困户30户81人。

面对脱贫攻坚的重重困境,2015年7月任职以来,杨建华与村“两委”群策群力,以产业带动为方向,实行“村

集体+合作社+贫困户”的产业发展模式,积极为贫困户提供多种就业渠道,引领贫困户创业增收,开拓出一条富民强村的道路。

他发挥党员带头作用,联合村主任毛兰、致富带头人高建平投资惠民生态蔬菜专业合作社;争取扶贫资金建设蔬菜大棚500余亩,租赁给合作社经营,村财增收每年可达5万元;协调合作社与12个有劳动力的贫困户签订用工协议,每户务工收入可达6000多元。

2019年,村集体收入超过25万元,村民人均收入超过1.2万元,建档立卡贫困户全部顺利脱贫,共青村也摘掉了戴了多年的“贫困”帽。

因近年来种植面积缩减,种烟指标成为烟农竞相争取的“香饽饽”,甚至部分村民把指标进行有偿转让。杨建华作为村党支部书记,把帮助村民增收致富的责任扛在肩上。几年来,他把自己80亩的种烟指标无偿让给圳上、擎头、上洋宁及下洋宁组等4户村民,不但分文未取,还全程提供技术指导,用实际行动把“群众利益无小事”落到实处,为村民的致富增收提供保障,更为打好脱贫攻坚攻坚战奠定坚实的基础。

心系群众、求真务实,杨建华进一步一个脚印地践行着一名共产党员的初心使命。(通讯员 郑乾浩)

创新创业

梦想的种子在创业沃土上开花结果

——记大学生创业者陈晶

“平常可以配点胡萝卜或者菠菜等食物,以增加兔子营养,还可以少量配点花生和玉米……”只要有空,陈晶都会准时出现在直播间里和宠物兔爱好者互动交流。

今年32岁的陈晶是宁德市柘荣县一家大学生自主创业的企业主,专门从事宠物兔用品网络销售。“去年销售额达到500多万元。”陈晶说,虽然一路走来满是艰辛,但也有收获的喜悦。

谈起创业经历,个性要强的陈晶一脸平静。她说,大学毕业后,父母希望自己考取公务员,过稳定的生活。然而生性喜欢无拘无束的她,觉得自己年轻可以闯一闯,就怀揣着梦想和男朋友一起毅然决然去了广州。

“当时做的是外贸,主要是服装类。”由于专业学的是计算机,陈晶开起网店驾轻就熟。

广州的气候潮湿而闷热,大小企业更是遍布如林。但对于一个刚刚跨出校门且不名一文的年轻人来说,要白手起家谈何容易。

由于租金昂贵,陈晶只好租间小小的居室作为仓储室兼办公室。“相信只要坚持就一定会有回报。”她每天都给自己打鸡血鼓劲。

然而,在苦苦支撑2年后,服装网店还是没有长足的发展。“这样下去不是办法,况且老家柘荣是电商百强县,不如回去创业。”陈晶与男朋友商量后,果断在2016年1月回到柘荣。

春天的柘荣到处莺啼柳绿,无不透出勃勃生机。在过完年后,陈晶用仅剩的几千元租了一个店面,开了家宠物兔用品实体店。“当时资金有限,货品都不敢进多,怕万一卖不出去那就血本无归了。”经过到福州、厦门等地考察后,打小就喜欢兔子的陈晶认定,宠物用品市场一定大有作为。

一年多的实体店经营,虽然获利无多,但却为陈晶开办宠物兔、荷兰鼠、仓鼠等小

宠物用品网店积攒了丰富经验。

机遇总是垂青有准备的人。2017年,陈晶在砚山洋工业区租了一间80平方米的仓库,并雇了一个客服,宠物用品网店就这样悄悄开张了。“我把宠物用品定位在吃的消耗品上。”陈晶坦言,随着生活水平的不断提高,饲养小宠物的家庭已经越来越多,是个巨大的潜在市场。

“卖小宠物用品前,你得自己先有饲养经验,不然顾客咨询问题时就难以回答。”为了了解宠物兔、宠物鼠的生活习性,陈晶在处理完售后问题,一有空闲就蹲在兔、鼠笼边上喂养、观察。经过半年摸索,她对如何养好小宠物已经了然于胸。

功夫不负有心人。网店开办的当年,销售额就达到了100多万元。在淘宝、拼多多上也有数家属于自己的品牌店铺,产品也从单一的宠物食品扩大到住、吃、洗涤、保健品一条龙。

令陈晶开心的是,她的创业坚持也得到了双方父母的认可。“原来不支持的我们,现在都主动来帮忙打理公司事务。”陈晶说,这是她创业以来最感动,也是最大收获。

创业不仅需要坚持,更需要激情。正像陈晶自己注册的foreverpassion(永远保持激情)商标一样,每天早上上班时,陈晶都会与员工一起互相激励、互相鼓励。这是陈晶创业以来形成的习惯,也是她创业必不可少的精神力量。

“柘荣虽然是一个山区小县,却有便捷的物流,更有优质服务的软环境,是大学生电商创业的理想选择地。”陈晶说,他们是幸运的,因为梦想的种子遇到了一片创业的沃土。

如今,经过多年的打拼,陈晶的员工团队从最初的两人扩大到了现在的13人,年销售额突破500万元。

尽管业绩亮眼,但陈晶说自己还在努力的路上,离成功还很远。(通讯员 袁文斌)