

新清流人新奉献

编者按:近年来,三明市清流县贯彻落实中央、省委和市委人才工作决策部署,鼓励引导更多大学毕业生和新清流人“职”在清流、留在清流,现推出“新清流人新奉献”栏目,宣传报道清流县优秀乡贤、新清流人、返乡大学生就业创业风采,营造“以回乡创业为荣、以热爱家乡为荣、以奉献家乡为荣”的浓厚氛围。

巫升宇:返乡创业奔向幸福园

从农民家庭成长起来的90后青年巫升宇,在外创业成功时,因思念家乡,毅然决然选择返乡创业,现任清流县嵩溪镇元山村党支部副书记、清流县七星岩农家乐餐饮管理有限公司董事长兼法定代表人,荣获三明市青年五四奖章、三明市农村青年致富带头人、清流县乡村人才振兴农村产业发展带头人、清流县优秀创业青年等荣誉称号。

志存高远 敢闯敢干勇拼搏

2008年,巫升宇选择来到泉州华侨职业中专学校,求学期间的他不放过任何一个技术学习机会。毕业实习期间,他兢兢业业、不怕苦不怕累,担任至班组长岗位,然而岗位的逐级递升满足不了他对创业梦想的追求,心中创业的种子反复“敲打”着他。“难道我要做一辈子的工人吗?难道我不能改变自己的命运吗?难道我自己不能做老板吗?……”经市场调研及亲朋好友的支持下,巫升宇于2011年底踏出了创业的“第一步”——创办虎门创意皮革加工厂。然而,事与愿违,技术出身的他在拜访客户时,经常被“冷门”相对。他却不言放弃:“比我厉害的人还在努力,我为什么不逼自己一次,把自己的潜力发挥到淋漓尽致?”凭借着务实的敬业精神、严谨的工作态度、扎实的技术能力、有效的专业服务下,公司规模现在已达百余人,月营业额数十万元。

思源故土 返乡创业谋发展

2016年,清流县委县政府积极鼓励乡贤回乡创业,带动老百姓脱贫致富。收到这个消息的巫升宇整整一个晚上没合眼,他思前想后,最后做出了返乡创业的决定。“广东的平台更大,将来肯定更好发展。”“公司已经上了轨道,回家能做什么呢?”“回来创业失败了怎么办?”……当他把决定告知家人时,大家纷纷反对,但这些并没有成为巫升宇的绊脚石。“我们有能力了,但是村里这么多乡亲们需要一起带动,大家富才是真富,我们不能忘本啊!我有信心再次转型创业,我已经想好了回去做什么,肯定没有问题……”巫升宇多次的沟通交流最终换来了家人的支持,他回到家乡创办了清流县七星岩农家乐餐饮管理有限公司。

牢记宗旨 回村任职显担当

“社会进步如此之快,如果我们不追求进步,就会被社会淘汰。”巫升宇在追求公司发展的同时,也不断提升自己。2020年,他通过3年自学,成功拿到大专文凭。巫升宇热心参与社会公益事业,努力回报家乡,并以自己的实际行动成为先进青年表率。在2020年抗击新冠肺炎疫情中,个人捐赠价值近5000元的各类物资。辗转于商界十余年,巫升宇深知“能力越大,责任越大”的道理。恰逢2021年村级组织换届选举,巫升宇当选元山村党支部副书记。任职期间,巫升宇深入走访民情,为民办实事、解难题,并在人居环境整治、乡村振兴等重点工作中扎实履职,用自己的行动真正诠释如何成为一名优秀的返乡人。巫升宇常说:“我们所做的不仅仅让自己进步、让自己受益,更重要的是随时向社会伸出奉献之手,服务人民、服务社会。”

王茜:矢志执教初心育英才

2021年,出生于山西应县的王茜,放弃城市的繁华生活和高薪收入,怀揣着教师梦想来到清流县任职教师,而后入选“西部之光”访问学者前往北京师范大学访学进修。

坚守初心

无悔人生二次选择

2014年,刚华南师范大学硕士毕业的的王茜来到企业任职,历经研发工程师、总工程师助理、咨询师和项目部经理等岗位锻炼,见识了光电行业技术研发的高速发展。然而,她却常因没能成为教师而多有遗憾。

2021年,在一次偶然之中,王茜了解到清流县教师人才引进享受师范生补助及安家补助,这让本硕就读于师范院校的她陷入沉思:“事业已步入正轨,不应该放弃这几年的努力”“光电行业已高速发展,是否中途转行”“作为教育发展的受益人,我更希望反馈教育事业,为之添柴加薪”……王茜最终鼓起勇气,选择到清流当一名人民教师,以自己之点滴投身于教育事业的。

潜心研修

全面提升综合素养

初入教师行业,她秉持“打铁还需自身硬”理念,兢兢业业、努力探索、刻苦钻研,保持边教边学边总结习惯,逐步提高自身教育水平。2022年8月,她成功入选“西部之光”访问学者,正式开启为期一年的北京师范大学的访学进修课程。

在访学进修期间,王茜在罗堂教授的指导下,重点选读了课程与教学论物理教育专业理论动态和前沿技术课程,通过参加导师课题组关于项目式教学的

教学设计、教学评价与测量等研讨会,参与高中物理关于“宇宙航行”教学设计改进教研活动等,学习了中学物理教育治学经验、教学理念和研究方法。

作为多项教育政策、执行标准的研究与实践者,北京师范大学的老师让王茜深刻了解了政策背后所面临的境遇与实践成果,为她更好地理解教育政策内容并付诸实践打下了坚实基础,在与北京师范大学的老师、同学的交流与研讨中,他们包容而严谨的工作态度、孜孜不倦的钻研风格与人格魅力,让王茜更坚定了倾心教育、潜心育人的决心。

学以致用

奉献小县办大教育

高质量完成一年的访学归来,王茜更深刻感受到作为一名一线教育工作者,肩上的责任和使命光荣而重大。

归校以后,她立足岗位,投身教学实践,把所学的先进治学经验、教学理念、研究方法与课堂教学相结合,在如何“增效减负”的反思和改进再实践中,形成提升教学质量的闭环。

教学之余,她充分利用自己的特长,积极开展第二课堂活动,全面提升学生的创新精神和实践能力,并指导廖佳怡、陈义书、陈天永、沈禹帆荣获2022年三明市青少年机器人竞赛工程挑战项目两项的三等奖。

习近平总书记曾寄语教师:“教师要时刻铭记教书育人的使命,甘当人梯,甘当铺路石,以人格魅力引导学生心灵,以学术造诣开启学生的智慧之门”。诚如此言,王茜始终坚守教育初心,践行立德树人,踏实走好每一步,正努力为清流这个小县城办出大教育作出更大的贡献。

李炎鑫:青春在搏击中闪耀

95后的李炎鑫大学毕业后,没有选择留在大城市,而是选择返乡创业,现任福建省大李家园林工程有限公司总经理、清流县青年创业协会会长,荣获三明市青年五四奖章、三明市农村青年致富带头人、清流县优秀创业青年等荣誉称号。

家乡走向城市

青春创业不服输

2014年,刚步入大学的李炎鑫在看见福鼎肉片深受同学们喜爱时,心中便萌生开一家清流兜汤店的想法。

想干就干,在家人的支持和自身努力下,李炎鑫开起了自己的清流兜汤店。然而,传统行业的种种辛苦与并不适合他大学生活的情况,第一次创业很快就以失败告终。初次创业的失利让不服输的他明白,任何事情不能理想化。于是,他总结经验、做好规划,又一次踏上创业之路。

“当时的互联网企业在外卖平台上疯狂‘烧钱’,且平台规则开放。”坚守创业初心的他在做好市场调查、多方筹备后,鼓起勇气在百度外卖、饿了么、美团外卖平台上注册了30多家网络店铺与3家传统餐饮商家合作外卖业务,一天订单能达700多单,营业额流水能达3万元左右。

前期的认真筹划加上自身的不懈努力,这一次让他赚到了人生的第一桶金。有了前期的创业经验,后续他又在大学期间投资奶茶店与虚拟数字货币,为自己积累了返乡创业的经验财富基础。

城市回到家乡

踏踏实实创事业

“城市房价高,生活节奏快且压力大,我是真的喜欢清流老家,也喜欢和家人朋友生活在一起。”2018年

即将毕业的李炎鑫在了解到乡村振兴战略后,毅然决然返乡创业。

本着“选有资源优势且项目新鲜的行业”的创业经验理念,李炎鑫几经思考谋划和市场调查,决定回乡发展投资土地与打造新品种苗木基地。

2019年1月,李炎鑫顺利成立大李家园林工程有限公司,在县里有关部门和乡党委、政府的帮助、协调指导和帮助下,他租下1000亩土地,打造苗木花海基地。眼光长远的他不断创新,在苗木市场不景气的阶段,依靠与浙江农科院合作研发苗木新产品,培育引进新品种花卉40余个,做到市场独特、精。

在其不懈努力下,千亩花海基地实现了喷滴灌水肥一体与物联网结合的智慧农业,有效带动了当地旅游发展和本地32位村民就业,其中脱贫户6名,同时也解决了台商与当地河背村的历史遗留问题。

热心公益事业

创造更美好未来

回报家乡一直是李炎鑫的梦想,他十分热心公益,2020年新冠肺炎疫情爆发,全国医疗物资匮乏,他利用电商资源渠道,自费购买价值一万元物资支援家乡抗疫。

今年9月,他积极对接有关部门和企业联合开展爱心捐赠活动,为一线教职工送去爱心物资。

下一步,他计划把清流特色农产品和特色文化制作成醒目名片,通过线上平台和线下渠道,提升公司产品和李家冷泉旅游的知名度和影响力。同时,加强技术引进、优化产业结构、做大产业规模,不断增强综合实力和竞争力。

创业路途虽然漫长,但李炎鑫表示:“自己仍努力前行,保持一颗‘扎根家乡、服务家乡’的创业初心,为建设‘冷泉小镇·美丽李家’尽一份力,为新发展阶段新清流建设贡献自己的智慧和力量。”

罗锋平:追筑梦想的返乡创业人

个人档案:罗锋平,清流县乡野古坊农林发展有限公司总经理,曾获文化和旅游部“2019年度乡村文化和旅游能人支持项目”、三明市农村青年致富带头人、清流县乡村人才振兴农村产业发展带头人等荣誉。

2011年,18岁的罗锋平满腔热血跟随老乡到南非打工。做寿司、卖有机菜,国外每个月丰厚的收入让他每天只能睡4小时的他感到十分满足,在其不懈努力下,他开起了自己的大型服装店,每月营业额达数万元。然而,2014年,罗锋平却毅然决然回到家乡——三明市清流县林畲镇,流转了20亩地种植樱花,打开了返乡创业的新篇章。

坚守初心 返乡种植苗木

本着“致富需要带头人,我先试,再推广”的理念,罗锋平在家乡创业,每走一步都计划详细。先在本地试栽和培育各种花木,寻找更适合本地生产的品种。同时,他有意引导和培养当地

苗木种植管理人员,为以后推广种植作好准备。但隔行如隔山,由于缺乏经验,引种的20亩云南樱花,经不起持续低温霜冻天气,全部全株死亡。

“搞种植一定要懂技术,否则失败是必然的。”初种失败的罗锋平开始四处取经学习,购买苗木种植技术相关书籍和光碟,一边学习一边实践。

通过几年的不断实践,从一个“门外汉”变成了樱花种植的“行家里手”。

心怀梦想 抱团发展共致富

边种边学、逐步摸索出种植经验的罗锋平,2016年引种培育了20亩大渔樱,这种树花密度高、花期长,能够持续30多天,客户高度认可,回购率大幅提升。

基地的品种不断升级,目前已包括福建山樱花、台湾山樱花、大渔樱、红粉佳人、香水樱、八重樱等10余个品种,每年纯收入达30多万元。

看到罗锋平种樱花挣到了钱,不少村民都想跟着学种。罗锋平不仅免费传授育苗技术,还

向村民分享自己的销售渠道,在其不懈努力下,不仅家乡土地有了不同的色彩,还带动了周边30余户村民一起种植樱花苗木1000多亩,樱花苗木人均收入超过了1万元。

细心钻研 注重创新促发展

“卖樱花苗只是一个过渡,最终目标是要发展樱花旅游,把林畲樱花做出品牌。”本着这个理念,罗锋平与旁边的茶园合作,打造500亩的连片樱花茶园作为旅游观光使用,进一步扩大林畲樱花的知名度,并结合林畲、曾坊、石下、舒曹、向阳等5村联建的发展思路,邀请有兴趣的村民,以“公司+农户”的模式入股经营。

“村里出土地,罗总出技术,去年我们5村联建试种的5000株万红杨长势很好,目前有3厘米的苗,市场价是每株100元。”曾坊村民曾嘉斌直言,思路方向对了,农民干劲更足了,许多村民都加入到种植队伍中。

在种植苗木的过程中,罗锋平还注重创新,紧跟市场需求,不断更新丰富品种,他知道卖苗木只是开始,最终的目标是要发展乡村旅游,走出一条生态美、产业兴、百姓富的乡村振兴新路子。(本版稿件来源:清流党建通讯员 邹志明 林辰)

大力弘扬宪法精神 建设社会主义法治文化

“12·4”国家宪法日

纪念现行宪法公布施行四十一周年

海峡人才报 宣

中华人民共和国 宪法

海峡人才报打击新闻敲诈和假新闻专项行动投诉举报电话:0591-87383104 福建省新闻出版局打击新闻敲诈和假新闻专项行动投诉举报电话:0591-87558447



扫码订阅《海峡人才报》