

# 赴外引才抢先机

## 龙岩学院赴省外高校招聘高层次人才



本报讯 12月18日至22日,中国海峡人才市场龙岩工作组受龙岩学院人事处委托,共同组织该学院11个二级学院的相关负责人,赴吉林大学、陕西师范大学开展高层次人才招聘工作(如图)。

本次活动通过各相关高校的就业网站、就业微信公众号、博士毕业生微信群等渠道进行广泛宣传,一对一邀约46名有意愿的博士前来参会,其中29名博士与龙岩学院达成初步入职意向。

招聘会上,参会博士观看了龙岩学院宣传视频,龙岩学院人事处处长邹耿良为博士们解读福建省、龙岩市及龙岩学院人才引进政策,各学院负责人分别介绍学院院情、专业建设、教师发展等方面情况,耐心解答博士们咨询的问题。

下一步,龙岩学院人事处和各二级学院将密切关注有意愿入职的博士需求,争取更多意向博士入职龙岩学院,并为其入职提供充足的服务保障。

(通讯员 张晓思)

# 新清流人新奉献

## 黄禄发：“小地瓜”做出“大产业”

个人档案：看准地瓜干产业后，在外拼搏2年的黄禄发决心返乡创业，现任麦小司食品有限公司总经理，获2020年度清流县优秀创业青年、清流县乡村人才振兴农村产业发展带头人等荣誉。

看来，稳健发展和创新发展必须相互融合、相互促进，才能实现企业的可持续发展。

他注重完善企业设施设备，投入2000多万元，设立无菌厂房；注重产品创新，引进果蔬脆等新技术，除生产优质地瓜干之外，还陆续研发出脱水果蔬、芋头丝以及地瓜奶糖等10多种食品；注重创新销售模式，探索实施“特色产业+电商直播”联合发展新模式，与深圳百果园实业(集团)股份有限公司等知名品牌合作，逐步畅通地瓜干“线上+线下”两条销售渠道，年产值达5000万元。

### 敢闯敢干

#### 走好返乡创业“一条路”

2009年,黄禄发大专毕业后,来到广东、湖北、长沙等地销售零食,他边销售边调研,详细了解产品销售情况,摸索创业方向。

在一次对接客户中,他发现,地瓜干深受大众喜爱,非常畅销,于是想到家乡也盛产地瓜,便萌发了做地瓜干的想法。他立刻与妻子沟通,在得到支持后,毅然决然返乡创业。

返乡初期,为快速掌握地瓜干生产技术,他到家乡附近的工厂当免费学徒,虚心求教,苦心钻研生产技术,半年后,他创办了自己的地瓜干作坊。

万事开头难。小作坊面临没销量、货款收不回、濒临破产等重重危机,然而,这些没有压倒黄禄发,为节省资金,他身兼会计、出纳、销售、采买等多个职位;为打开全国市场,他亲自一家家推销。在不懈努力下,小作坊越做越好,发展为企业。

### 潜心创新

#### 做优食品产业“一盘棋”

“企业要发展,创新是必然。”在黄禄发

### 强化担当

#### 带动村民增收“一大片”

黄禄发公司的员工主要吸收周围村的贫困户、留守妇女等人员,高峰时约有200名工人同时作业,部分重要岗位的工资可达上万元。

不仅如此,黄禄发还组织周围村民种植地瓜3000亩、芋头2000亩,村民收成后由公司统一收购,这为村民增收提供了稳定的渠道。

截止目前,黄禄发累计为100余户村民提供就业,帮助超300名村民增收,让村民真切实现“家门口就业”。

作为返乡创业大学生的优秀代表,黄业的支部书记,引回李伟、李长春、吴学文、许邦森等“新农人”,以“农民回村”推动乡村振兴的势头日趋凸显,人才振兴队伍日渐壮大。

# 乡村振兴带头人风采

## 从“新农人”到“兴农人”

### ——记宁德市寿宁县清源镇村尾村党支部书记陈丹丹

走进宁德市寿宁县清源镇村尾村云涧家庭农场中心,浓郁的稻花香扑鼻而来,只见自动化的稻米加工生产线正在作业:脱壳、碾压、抛光、选米……一粒粒稻谷“转眼”变成洁白如玉的大米,散发出阵阵米香,村尾村党支部书记陈丹丹正在熟练地忙着套袋装新米。

“我们厂房所有的机器从烘干到碾米、称重还有包装是一体的,一台烘干、一台碾米加称重组合机,基本可以完成一系列流程。”陈丹丹说道。

别看陈丹丹现在说得头头是道,对机器操作熟练娴熟。早在5年前,关于水稻种植她可是一窍不通。

2018年7月,陈丹丹大学毕业后返回老家清源镇村尾村,协助父母创办养殖场。她见家乡山峦起伏、水源充沛、土壤肥沃,发展中草药种植产业具有得天独厚的自然优势。随后,便着手成立清源镇村尾村云涧中草药种植基地,云涧中草药种植基地流转土地600多亩,在保护林木的基础上,对地面进行松土、平整,先后共种植黄精、百合、重楼、田七等中药材300亩,带动低保户、残疾户及困难群众11户32人参与中草药种植。

成了村里产业致富带动人的陈丹丹

丹,在2021年村级组织换届选举中,高票当选村党支部书记,挑起乡村振兴重担。

作为新当选的“95后”村党支部书记,为增加村财收入,提高村民增收,2022年5月,陈丹丹牵头成立云涧家庭农场,积极响应政府号召,开展撂荒地复垦复种工作,共撂荒地260余亩,均用于种植福香占水稻。

这片2022年初还是长满芦苇的荒地,经过前期整治,今年迎来了大丰收,产量高达1900多担。

从“新农人”到“兴农人”,陈丹丹用了5年时间。看着从脱谷机里出来的新米,作为家庭农场负责人的她甚是欣喜,对于第一年尝试农业生产的年轻创业青年来说,收获的不仅是粮食,更是经验和希望。

“厂房的机器是今年买的。”陈丹丹介绍,面对家乡耕种机械化程度低,不仅劳动强度大,而且粮食产量低,农民大量外出务工,致使耕地撂荒的现实,让她的心难以平静。于是,她暗暗下决心等完成资金积累后,一定成立农机专业合作社,把大量的撂荒地承包起来,实行粮食机械化规模化生产。

为什么要买这个机器?在陈丹丹

看来,这能给村带来更好的服务,一方面可以服务周边的群众,另一方面合作社200多亩的水稻可以完成一系列流程,配送到各个单位。

据了解,村尾村云涧家庭农场共撂荒地260余亩,云涧家庭农场紧紧围绕县委“1+4”产业发展布局,采取“支部引领、党员带头、农户参与”的产业发展模式,带动党员、群众就业46人,其中党员6人、脱贫户8人、低保户2人,人均增收2万元。

近年来,清源镇围绕全县“1+4”生态高效产业布局,全力推进硒锌康养旅游和高山茶、猕猴桃、食用菌、林下中草药等特色产业,同时积极响应县委、县政府关于“农民回村”工程号召,严格落实各级扶持补助措施,着力提高农业效益和农民收入,通过党委牵头、支部引领、党员带动,鼓励“老农人”就地发展、“新农人”回乡发展,以“老带新,新促老”推动特色产业升级发展,涌现出胡梅英、陈丹丹、范增辉、叶兴华等带头创业的支部书记,引回李伟、李长春、吴学文、许邦森等“新农人”,以“农民回村”推动乡村振兴的势头日趋凸显,人才振兴队伍日渐壮大。

(通讯员 刘梅芳)

## 官福荣：以“花”为媒带动村民致富

个人档案：官福荣，曾获第十一届“全国农村青年致富带头人”、福建青年五四奖章、新时代新三明“百名担当作为青年”、三明青年五四奖章等荣誉称号。

花农，运营销售鲜花，提高抵御市场风险的能力，有效避免恶性竞争、打价格战，提高花卉种植效益，增加花农收入。

合作社以自有基地作示范，不断引进洋桔梗、多头菊、郁金香、拉丝非洲菊等新品种试种，试种成功后再推广给社员、农户。“这样能够降低试错成本，拓宽销售半径，开发更大的市场。”官福荣说道。

### 把握时机返乡创业

#### 成立联社共富乡里

2006年,官福荣从三明市农业学校园林花卉专业毕业后,在福建农林大学函授获得大专学历。

毕业后,官福荣在泉州一家花卉企业工作,通过勤恳努力,从普通技术员做到销售主管,并积累了6年技术经验和人脉资源。2011年,官福荣得知家乡正大力发展花卉产业,有许多政策支持,他毅然决定把握机会,携爱人返乡创业种植花卉。

2014年,官福荣牵头成立清流县美丰花卉苗木专业合作社,任合作社理事长。2019年,他联合6家花卉合作社成立联合社,通过扩大优势、整合资源,解决单个合作社因势单力薄难解决的问题,进一步推动联合社发展。

### 革新经营勇探市场

#### 注重科技提升效益

合作社采用“基地+农户”模式,做到“五统一”,即统一物资采购、质量标准、销售价格、花卉布局、结款时间,更加专业化地服务

### 促进村民增收致富

#### 助力乡村振兴发展

在巩固脱贫攻坚成果中,官福荣积极发挥自身作用,助力乡村振兴。

他主动对接村民,带动村民种植花卉就业创业,对农户种植花卉100%统一收购销售,解决农户后顾之忧;联系帮扶建档立卡精准扶贫户6户,实现人均每年增收5000-8000元。

2020年,他牵头自筹资金600余万,建设“闽西(清流)花卉物流中心”,现已完成一期6500平方米的建设并投入使用。

截至目前,联合社社员达110余户,花卉种植面积达1100亩,2022年实现产值2000余万元,提供就业岗位50余个。

作为返乡创业青年代表,官福荣在不断拓宽鲜花销售渠道、努力攻克技术难题、促进合作社规范化管理的道路上砥砺前行,为乡村振兴贡献青春力量。(来源:清流党建 通讯员 邹志明 林辰)

国内统一连续出版物号: CN 35-0053 邮发代号: 33-37

福建人才工作专业报

扫码订阅读《海峡人才报》

海峽人才报 融媒体

海峽人才报 訂閱

海峽人才报打击新闻敲诈和假新闻专项行动投诉举报电话: 0591-87383104

福建省新闻出版局打击新闻敲诈和假新闻专项行动投诉举报电话: 0591-87558447